



Job-ID 16161 - Zur weiteren Expansion suchen wir für unseren internationalen Vertrieb

Sales Manager HNO/GYN (m/w)

Aufgaben / Schwerpunkte

- Strategische Weiterentwicklung & Ausbau des Zielmarktes HNO/GYN in den internationalen Märkten
- Planung und Steuerung der internationalen Marktaktivitäten bei Tochterunternehmen und Handelspartnern
- Durchführung von absatzfördernden Maßnahmen im Zielmarkt HNO/GYN
- Aktives KOL-Management in den internationalen Märkten
- Weiterentwicklung der HNO/GYN-Vertriebsstrategie
- Erfolgreiche Einführung von Neuprodukten in den Ländermärkten
- Teilnahme an internationalen Veranstaltungen, Kongressen und Messen
- Schulung der Tochterfirmen & Vertriebspartner
- Verantwortlich für die Umsatzplanung und Umsetzung im Zielmarkt HNO/GYN

Qualifikation

- BWL-Studium, technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung in der Medizintechnik, idealerweise in der Fachdisziplin HNO
- Berufserfahrung im Aufgabengebiet
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Interkulturelle Kompetenz
- Hohe Reisebereitschaft
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Teamfähigkeit
- Selbständiges Arbeiten

Das bieten wir

- Top-ausgestattete Arbeitsplätze
- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit flexibler Arbeitszeit
- Gutes Betriebsklima und einen sicheren Arbeitsplatz

Sie sind interessiert?

Frau Jozefa Kokotec freut sich auf Ihre ausführliche Online-Bewerbung unter:
www.atmosmed.de/karriere/apply/16161

Bitte bereiten Sie dazu folgende Unterlagen vor:
Anschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse.
Wir bitten außerdem um Angabe der Gehaltsvorstellungen und des gewünschten Eintrittstermins.

Für Vorabauskünfte stehen wir Ihnen gerne telefonisch zur Verfügung:
Tel.: +49 7653 689-203

ATMOS MedizinTechnik GmbH & Co KG
Ludwig-Kegel-Str. 16
79853 Lenzkirch
www.atmosmed.com